



# LKB® SCHOOL OF COACHING

## SPECIALISATION : CLEAN COACHING

### PROMO 20

#### Pour qui ?

Une formation pour acquérir des compétences avancées par le biais des techniques et outils du Clean Language – Clean Space ainsi que de l'Emergence Cognitive (Emergent Knowledge) tels qu'initiés par David GROVE <sup>(1)</sup>. Ce parcours vise surtout à approfondir la posture de coach et sa capacité à travailler avec le paysage métaphorique de son client.

***Une remise exceptionnelle de 912 € TTC (760 € HT) peut vous être appliquée (cf. rubrique « Tarif » ci-après).***

#### Objectifs opérationnels

A l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ❑ Apprendre, pratiquer et appliquer les techniques de CLEAN Language, CLEAN Space, Emergence Cognitive (Emergent Knowledge).
- ❑ Réaliser un travail sur soi en tant que « client » tout au long de ces 6 mois de mise en œuvre.
- ❑ Moduler sa posture de coach afin d'acquérir un juste positionnement entre la rigueur et la souplesse dans une séance de coaching.

#### Pré-requis

- Une expérience au sein d'une entreprise
- Avoir effectué un travail sur soi
- Un entretien préalable avec Lynne BURNEY afin de valider les pré-requis
- Les candidats ayant des besoins spécifiques car en situation de handicap sont invités à le signaler lors de l'entretien avec Lynne BURNEY

#### L'approche pédagogique

Il s'agit d'initier un mouvement cyclique qui s'approfondit au fur et à mesure des étapes :

- ❑ Présentation d'une idée, d'une technique ou d'une compétence
- ❑ Mise en œuvre de celle-ci
- ❑ Débrief & feedback
- ❑ Nouvelle mise en œuvre à partir des améliorations perçues

## (1) David GROVE et CLEAN



*Lynne Burney a rencontré David Grove en 2002 en Normandie. La rencontre a bouleversé sa pratique du coaching et sa façon de l'enseigner aux autres. Elle a continué le travail avec lui une fois par an, établissant une réelle amitié avec un compatriote venant comme elle de Nouvelle Zélande. Suite à sa disparition subite en janvier 2008, elle a pris la décision de transmettre ce qu'elle avait reçu de lui à ceux qui, au sein de la population des coaches, étaient déjà sensibilisés à d'autres pratiques.*

*Un pilote a été réalisé en 2008 à Marseille et le premier parcours à Paris a été mise en œuvre en 2009. Le programme définitif du CLEAN ne sera sans doute jamais écrit car la nature de ce travail exige de rester dans « l'ici et maintenant », fidèle à une énergie créative constante et toujours émergente. Cette formation a l'ambition de vous enseigner des techniques, de vous donner un lieu de pratique et de feedback, de vivre des « voyages » intérieurs et de laisser chacun libre de découvrir la joie de ce genre de pratique. Ce que vous saisirez pour vous-même sera ce que vous partagerez avec vos clients.*

## Le Programme

### Module 1 : « De quoi parle-t-on ? »

#### CLEAN Language (1ère partie) : son usage et sa pratique en coaching

- ❑ Prendre conscience du langage conceptuel, sensoriel et symbolique et de la façon dont on voyage de l'un à l'autre
- ❑ Faire la connaissance du langage du client et s'entraîner à le reconnaître
- ❑ Questionner le paysage métaphorique d'un client sans le contaminer ou le déformer
- ❑ Externaliser son paysage métaphorique et celui du client
- ❑ Présentation d'un modèle servant de base à un processus de coaching en CLEAN
- ❑ Découvrir les questions « Clean » de David Grove
- ❑ Entraînement *in situ* avec feedback

### Module 2 : « On parle de CLEAN ! »

#### CLEAN Language (2ème partie) : Pourquoi le CLEAN est si efficace ?

- ❑ Supervision collective pour démarrer les 2 jours – questions & observations des coaches
- ❑ Le décortiquage du CLEAN par le biais des neuro-sciences – Spécialisation de Chloé NORTIER, co-auteurice du « Guide pratique de CLEAN Coaching ».
- ❑ La pratique et encore la pratique ...

### Module 3 : « Et ça bouge ! »

#### **CLEAN Space : son usage et sa pratique en coaching**

- ❑ Démonstration de cette technique qui facilite l'externalisation (la spatialisation) du système du client. Le langage du Clean Space et son utilité pour le client
- ❑ Entraînement pour mieux apprécier cette approche minimaliste où le coach laisse agir le système du client
- ❑ Apprendre ce que veut dire « être présent »

### Module 4 : « Et ça compte ! »

#### **L'Emergence Cognitive (Emergent Knowledge) par le biais de la question itérative**

- ❑ Présentation des « Six amis » de David Grove et sa relation au coaching
- ❑ Apprentissage de la technique CLEAN Start et son utilité lors d'une séance de coaching
- ❑ Exercices d'entraînement

### Module 5 : « Et 'ça' s'articule ! »

#### **Intégration et articulation des trois techniques CLEAN**

- ❑ Démonstration des liens entre les trois techniques et leur articulation
- ❑ Entraînement à l'usage de figurines
- ❑ Différentiation entre l'usage des figurines et l'usage de CLEAN Space
- ❑ La question itérative et sa place dans le travail avec des figurines ou avec une équipe en entreprise
- ❑ Transposition de l'expérimentation avec les trois techniques, sur site, dans un grand musée parisien



Une journée de métaphores au Musée du Quai Branly avec les stagiaires de la Promo 17 en Juin 2024

## **Module 6 : « Et tout cela demande validation ! »**

Les critères de validation et que le processus d'assessment seront communiqués à la fin du module 5.

La philosophie derrière ces deux derniers jours est celle d'une démarche inclusive et non d'exclusion.

D'où le choix du mot « assessment » plutôt que de celui d'évaluation ou d'accréditation, voire même de certification. Cette formation s'adressant aux professionnels du coaching ou de la thérapie, le présupposé est que les participants ont déjà vécu ce genre d'expérience ailleurs. Ces deux jours sont l'occasion de recevoir un feedback du groupe, de l'enseignant et d'un expert de CLEAN extérieur au groupe. Ce feedback sert comme mesure des progrès accomplis pendant les 6 mois de formation.

En conclusion de ce processus de validation et « d'assessment » chaque participant reçoit un diplôme attestant de son parcours.



### **BIBLIOGRAPHIE SPECIFIQUE AU TRAVAIL DE CLEAN**

- ❑ "Métaphores dans la Tête" de Penny Tompkins & James Lawley
- ❑ "The Power of Six" de Philip Harland (traduction en français sous le titre « Des solutions dans la tête – A la découverte de la puissance de six »)
- ❑ « Manuel de Clean Coaching » de Bogena Pieskiewicz
- ❑ "Trust me I'm the Patient" de Philip Harland (traduction en français en cours)
- ❑ « Guide pratique du Clean Coaching » de Chloé et Jean-Baptiste NORTIER

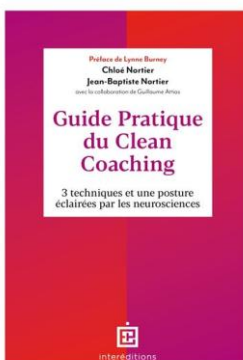
## A propos de Lynne BURNEY

- ❑ Co-fondatrice de la Société Française de Coaching et de son Comité d'Agrément et de Déontologie – 1996
- ❑ Fondatrice de la LKB School of Coaching – 2000
- ❑ Master Certified Coach (MCC) – International Coach Federation -2002
- ❑ Professeur de yoga diplômée – FFHY 1993
- ❑ Maître Praticien PNL – CAPNL 1995
- ❑ Maître praticien Hypnose Eriksonienne – New York Training Institute 1998
- ❑ Enseignante et expert en CLEAN Coaching – 2008
- ❑ Facilitateur l'Elément Humain de Will Schutz – 2015
- ❑ Facilitateur Process Work de Arni Mindell – 2016
- ❑ Constellateur des systèmes organisationnels et familiaux – 2017
- ❑ Enseignante de Coaching Systémique avec Constellations (CoSAC) – 2021
- ❑ Auteure de trois livres :
  - «Pèlerin un jour – Coach toujours» (Once a Pilgrim – Always a Coach) – 2022.
  - «Frère vient – Frère s'en va» (Brother Come – Brother Go) – 2024
  - «Between the Pages – Under the Sheets – and overland» (2025 et traduction prévue début 2026.)



## A propos de Chloé NORTIER

- ❑ Fondatrice et dirigeante du Cabinet Pathway (cabinet de Facilitation Coaching et Formation créé en 2014)
- ❑ Responsable de la commission Professionnalisation EMCC France
- ❑ Coach et Superviseur certifié LKB School of Coaching
- ❑ Certifié formatrice en Clean, membre du collège des experts Clean Language France
- ❑ Co-auteur du « Guide pratique du Clean Coaching, 3 techniques et une posture éclairées par les neurosciences », InterEdition 2023.



- ❑ Coach de dirigeants (PME – PMI) et de managers
- ❑ Facilitation de travail d'équipe en entreprise - émergence de nouveaux modes managériaux
- ❑ Formée au ProcessWork (M. Brasher), à la CNV (ACNV France), aux constellations (Ty Francis), aux techniques de créativité en équipe (M-R. Rollet)
- ❑ Joueuse d'improvisation théâtrale
- ❑ Formation initiale scientifique et IT, 15 ans d'expérience en pilotage de projet IT en milieu international

- ❑ Accompagne Lynne dans cette formation depuis 2018

## Dates 2027

6 modules de 2 jours, soit 12 jours = 84 H de formation  
(P) = Présentiel – (D) Distanciel via « Zoom »

### PROMO 19

Module 1 : 22 & 23 février 2027(D)  
Module 2 : 22 & 23 mars 2027 (D)  
Module 3 : 19 & 20 avril 2027 (D)  
Module 4 : 24 & 25 mai 2027 (D)  
Module 5 : 21 & 22 juin 2027 (Musée Branly + P)  
Module 6 : 19 & 20 juillet 2027 (D)

Lieu pour les modules en Présentiel :  
PARIS

Et en extérieur :  
Musée du quai BRANLY – Jacques CHIRAC  
37, quai Jacques Chirac  
75007 PARIS



## REMISE EXCEPTIONNELLE

*Une remise de 912 € TTC (760 € HT) vous sera appliquée si vous avez suivi le parcours d'initiation au CLEAN Language de 3 jours avec Chloé NORTIER – PATHWAY durant l'année 2025. Cette remise correspond au coût d'un module de cette formation.*



Mise à jour du programme : 8 avril 2026

LKB Associates 3, Parc de Lattre de Tassigny – 92400 COURBEVOIE – FRANCE  
SARL UNIPERSONNELLE au capital de 100.000 € - SIRET 444 414 148 00015 – Organisme de formation enregistré sous le n° 119 208 84 492  
Tél. : +33 (0)1 49 05 46 31 - +33 (0)6 85 10 19 89 – www.lkb-coaching.com – LKB@wanadoo.fr



## Tarif

4.560,00 € HT + TVA 20% (912,00 €), soit TTC :  
5.472,00 €.

Possibilité de régler le montant de la formation en 6 fois maximum pour les personnes finançant elles-mêmes leur parcours, soit 6 virements bancaires de 912 € TTC, après chaque module.

Pour formaliser votre inscription, nous retourner le bulletin d'inscription, ci-après, dûment complété par mail et d'un virement de 912€ TTC.

Coordonnées pour règlement par virement bancaire à LKB Associates :  
IBAN : FR76 3006 6102 5100 0103 7100 183  
BIC : CMCIFRPP

*Pour toute réclamation, nous adresser un mail à [LKB@wanadoo.fr](mailto:LKB@wanadoo.fr), il y sera répondu dans les meilleurs délais.*

**BULLETIN D'INSCRIPTION – CLEAN Coaching –2027**  
 **PROMO 20**

NOM PRENOM :

ADRESSE PERSONNELLE :

VOTRE SOCIETE :

ADRESSE :

VOTRE FONCTION :

PORTABLE :

ADRESSE MAIL :

Avez-vous recours à une convention de formation ?  oui  non  
Si oui, laquelle ?

Formation financée par :  vous-même  votre société

Veillez effectuer votre règlement par virement pour réservation :

 **912 € TTC**

(En cas de désistement conformément aux conditions d'annulation ci-dessous ou le montant vous sera remboursé si règlement par virement bancaire)

Coordonnées pour règlement par virement bancaire à LKB Associates :

IBAN : FR76 3006 6102 5100 0103 7100 183

BIC : CMCIFRPP

**Merci d'envoyer le bulletin complété à [LKB@wanadoo.fr](mailto:LKB@wanadoo.fr) et [lkb2@orange.fr](mailto:lkb2@orange.fr)**

**CONDITIONS D'ANNULATION :**

Nous tenons à vous informer qu'en cas d'annulation de votre inscription avant le début de la formation, il sera dû, à titre de compensation par le stagiaire défaillant une indemnité fixée de la façon suivante :

- **moins de 15 jours avant le démarrage de la formation** : 50 % du montant total vous sera facturé ou le sera à votre entreprise
- **moins de 8 jours avant le démarrage de la formation** : 100 % du montant total vous sera facturé ou le sera à votre entreprise

**UNE CONVOCATION VOUS SERA ENVOYEE PAR MAIL ENVIRON 10 JOURS  
AVANT LE DEBUT DE LA FORMATION**

Date :

Signature :